Atto: DIRDIP_I 2018/38 del 10-04-2018
Servizio proponente: DP.A1.02.1L.01
Copia Documento

REGIONE MOLISE
I° Dipartimento della Presidenza della Giunta Regionale
Autorità di gestione del POR FESR-FSE 2014-20

Programma Operativo Regionale FESR-FSE 2014-2020
(Obiettivo Tematico 3)

ASSE 3 – COMPETITIVITA' DEL SISTEMA PRODUTTIVO

Deliberazione di Giunta Regionale del 08-02-2018 *, n. 42*

Azione 3.3.1 - Progetti di promozione dell'export destinati a imprese e loro forme aggregate individuate su base territoriale o settoriale (3.4.1 AdP)

7 CRITERI PER LA SCELTA DEI TEMPORARY EXPORT MANAGER

Ai fini dell'ammissibilità della figura del Temporary export manager (TEM), così come previsti dall'Avviso, l'impresa deve effettuare la sua scelta tenendo conto dei requisiti minimi di professionalità ed esperienza indicati in questa Appendice.

Il TEM può essere:

Un consulente senior, con P.IVA incaricato con specifico contratto;

Un Contratto a progetto;

Una società di consulenza o assistenza/servizio alle imprese, registrata presso la Camera di Commercio competente per territorio e attiva al momento della presentazione della domanda da parte dell'impresa che intende avvalersi di questo fornitore.

Non saranno ammessi TEM che risultino essere: dipendenti, soci o società collegate o associate all'impresa partecipante al presente bando.

I TEM devono possedere almeno uno dei seguenti requisiti minimi di professionalità ed esperienza:

l'aver svolto nell'ultimo triennio, con buon esito, almeno 5 progetti di export management o di sviluppo di aree d'affari (business development) della durata minima di tre mesi ciascuno. Il profilo aziendale o CV del consulente dovrà indicare in proposito: i progetti svolti, le aziende clienti, l'oggetto della prestazione fornita, i relativi estremi del contratto di servizio (data stipula e durata).

La Regione si riserva di chiedere, per verifica o controllo, copia dei contratti di servizio da cui si evincano almeno le seguenti informazioni: data stipula, periodo di esecuzione della prestazione, oggetto e cliente;

l'aver ricoperto per almeno 5 anni il ruolo di export manager in un'azienda o aver svolto per la stessa la funzione di sviluppo di aree d'affari (business development);

l'avere nel proprio staff (per le società di consulenza) adeguate figure professionali di comprovata esperienza in servizi di supporto all'internazionalizzazione delle imprese, si dovranno allegare almeno 5 curricula di soci e/o dipendenti e/o collaboratori, che abbiano comprovata esperienza di almeno 5 anni in materia di servizi a supporto dell'approccio commerciale verso mercati esteri;

l'avere nella propria struttura organizzativa (per le società di consulenza) uffici nei paesi target scelti dall'impresa partecipante al presente bando, la cui attività sia chiaramente specializzata nei servizi a supporto dell'approccio commerciale verso i medesimi mercati esteri.

Atto: DIRDIP_I 2018/38 del 10-04-2018
Servizio proponente: DP.A1.02.1L.01
Copia Documento